

## ماده ۲۴ - ارزیابی مالی پیشنهادها

**الف -** ارزیابی مالی پیشنهادها با توجه به روش انتخاب مشاور (موضوع ماده «۱۹» این آیین‌نامه)، باید پس از پایان یافتن ارزیابی کیفی مشاوران و ارزیابی فنی پیشنهادها انجام شود.

**ب -** روش انتخاب بر اساس کیفیت و قیمت (QCBS): در این روش، ارزیابی مالی پیشنهادها بر اساس قیمت ترازشده انجام می‌شود. در این روش کارفرما (مطابق با بند «د» ماده «۱۸» قانون) مکلف است از مشاوران یا نمایندگان آنها جهت حضور در جلسه گشایش پیشنهادهای مالی دعوت کند. مشاورى که کمترین قیمت ترازشده را پیشنهاد کرده باشد، به عنوان مشاور منتخب برگزیده می‌شود. قیمت ترازشده طبق رابطه زیر محاسبه و تعیین می‌شود:

$$L = \frac{100.C}{100 - [i.(100-t)]}$$

که در آن:

$L$  = قیمت ترازشده

$C$  = قیمت پیشنهادی (درج شده در پاکت قیمت)

$i$  = ضریب تأثیر امتیاز فنی

$t$  = امتیاز فنی پیشنهادها (بین شصت تا صد امتیاز)

**تبصره ۱-** همه پاکت‌های قیمت مشاورانی که بیش از شصت امتیاز را کسب کرده باشند، باید گشوده شود.

**تبصره ۲-** ضریب تأثیر امتیاز فنی، عددی بین  $0/6$  تا  $0/9$  می‌باشد که باید در اسناد درخواست پیشنهاد قید شود.

**تبصره ۳-** در صورتی که ترکیبی از ارزش‌های مختلف برای پیشنهاد مالی لازم باشد، باید نرخ تسعیر ارز در اسناد درخواست پیشنهاد قید شود.

**تبصره ۴-** قرارداد باید با مشاورى که کمترین قیمت ترازشده را کسب کرده است و به قیمت پیشنهادی وی (درج شده در پاکت قیمت) منعقد شود.

**پ -** روش انتخاب بر اساس کیفیت (QBS) و روش ساده: در این قبیل موارد، فقط پاکت قیمت مشاورى که بالاترین امتیاز فنی را کسب کرده است، در حضور مشاور یادشده گشوده می‌شود و پس از بررسی قیمت پیشنهادی و نحوه محاسبه حق الزحمه، چنانچه مبلغ پیشنهادی از نظر هیئت انتخاب مشاور با توجه به نرخ‌های متعارف و ویژگی‌های طرح قابل قبول

باشد یا با تغییرات جزئی مورد توافق قرار گیرد، قرارداد با مشاور منعقد می‌شود. چنانچه قیمت پیشنهادی مشاور از نظر هیئت انتخاب مشاور قابل قبول نباشد و هیئت در مذاکره با مشاور یادشده نتواند به قیمت قابل قبولی دست یابد، با تنظیم صورتجلسه ای مذاکره با وی خاتمه می‌یابد و مراحل فوق با مشاوره که دارای امتیاز فنی بعدی می‌باشد، انجام می‌شود. در این حالت پس از افتتاح پاکت قیمت مشاور دوم، مذاکره مجدد یا عقد قرارداد با مشاور اول مجاز نمی‌باشد.

**تبصره -** چنانچه در فاصله امتیاز فنی مشاور اول و کمتر از ده درصد امتیاز وی، مشاوران دیگری قرار گیرند، کارفرما با توجه به کمترین قیمت مشاوران مذکور، برنده را انتخاب می‌کند.

**ت -** روش بودجه ثابت : در این روش، با توجه به وجود تعرفه یا بودجه معین، ارزیابی مالی پیشنهادها شامل کنترل امضاء و مهر و کامل بودن اسناد درخواست پیشنهاد می‌باشد و قرارداد با مشاوره که بالاترین امتیاز فنی را کسب کرده باشد، منعقد می‌شود.